

VERTRIEBSINGENIEUR (m/w/d)

Du kombinierst Dein technisches Wissen mit Marktkenntnissen zur gezielten Kundenbetreuung und Vermarktung unserer anspruchsvollen Lösungen für die Automobilindustrie. Du bist das Bindeglied zwischen unseren Kunden und unserem Unternehmen und bist verantwortlich für Kundenbeziehungen, Vertriebsleads sowie Anfragen.

Deine Tätigkeiten

Du hast ein hohes Maß an Wissen über das DSA-Produktportfolio und die entsprechenden Kundenumgebungen (IT, Elektronik, Produktionssysteme und/oder Connectivity-Lösungen) und bist zuständig für Anforderungsanalyse und Beratung.

Du baust nachhaltige und kooperative Kundenbeziehungen auf und bist wichtiger Ansprechpartner.

Du präsentierst unsere Produkte, vertrittst DSA auf Messen und Veranstaltungen und bist zuständig für die Erstellung von Angeboten.

Wir bieten Dir

Eine interessante Arbeitsumgebung in einem hoch motivierten, dynamischen Projektteam

Hochaktuelle Themen im Bereich der automobilen Zukunft

Ein attraktives Kundenumfeld aus der internationalen Automobilindustrie

Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeiten mit individuellen Entwicklungschancen

Kreative Gestaltungsspielräume und kurze Kommunikationswege in einer flachen Hierarchie

Dein Profil

Abgeschlossenes technisches Studium, vorzugsweise mit dem Schwerpunkt Elektrotechnik, Informatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Ausbildung (B.Sc./M.Sc./FH/TH)

Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, andere Sprachkenntnisse wünschenswert (insbesondere Spanisch, Französisch, Portugiesisch, Chinesisch)

Selbstmotiviertes und eigenständiges Arbeiten in der dynamischen Atmosphäre eines technischen Unternehmens mit großem internationalem Kundenstamm

Starke zwischenmenschliche Fähigkeiten, Spaß an Kommunikation und Leidenschaft für eine Karriere in einem technischen/kommerziellen Umfeld

Führerschein; Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und Europa, evtl. weltweit

Ideal: Erfahrung in Vertriebs- und CRM-Tools, Kenntnisse in den Organisations- und Entscheidungsstrukturen von Automobilunternehmen



kurz und bündig:

Geschäftsfelder

Fahrzeugentwicklung
Produktion
Aftersales
Connected Vehicle
Logistik und Qualitätssicherung

Kunden

Internationale Automobilindustrie
Nutzfahrzeuge, Landmaschinen und Baustoffindustrie
Flughafenlogistik

Unternehmenskultur

Familienunternehmen mit Herz und Verstand
Kultur der offenen Tür
Kurze Entscheidungswege
Teamgeist & Offenheit

Mitarbeiter/Standorte

Über 500 nette Kollegen weltweit
Niederlassungen in China, Italien, Südafrika, Mexiko, Brasilien, Indien und den USA

Werde Teil des DSA-Teams und schicke uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen sowie Angaben zu Deiner Verfügbarkeit und Deinen Gehaltsvorstellungen auf Deutsch oder Englisch.

Mehr Informationen über uns unter www.dsa.de/de/karriere/

DSA Daten- und Systemtechnik GmbH
Pascalstraße 28
52076 Aachen
Tel. +49 (0) 2408 9492-0
E-Mail: jobs@dsa.de





SALES ENGINEER

You combine technical knowledge with market knowledge to bring our products to the markets and take care of your customers in the automotive industry. You are the interface between our customers and our company and you take care of customer relations, sales leads and enquiries.

Your Tasks

You have a high level of knowledge of the DSA product portfolio and the corresponding customers environments (IT, electronics, production systems and/or connectivity solutions). You are in charge of analyzing the customer's requirements and customer consultation.

You create sustainable and cooperative customer relations and act as the customer's contact.

You present our products, represent DSA at trade exhibitions and events and you are responsible for proposal preparation.

We Offer You

An interesting work environment in a highly motivated, dynamic project team

State-of-the-art topics in the field of the automotive future

An attractive customer environment from the international automotive industry

Exciting and varied activities with individual development opportunities

Creative leeway and short communication channels in a flat hierarchy

Your Profile

A degree in technical studies, preferably electrical engineering, computer science, business management and engineering (B.Sc./M.Sc./FH/TH)

Excellent written and spoken German and English language skills, other language skills appreciated (especially Spanish, French, Portuguese, Chinese)

Self-motivated and independent working in the dynamic atmosphere of a technical organization with a large international customer base

Strong interpersonal and communication skills, passion about a career in a technical/commercial environment

Driving license, willingness to travel within Germany and Europe, eventually world-wide

Ideally: experience in Sales and CRM tooling, knowledge about automotive companies' organisational and decision structures



In a nutshell:

Business Areas

Vehicle development
Production
After-sales
Connected vehicle
Logistics and quality assurance

Customers

International automotive industry
Commercial vehicles, agricultural machinery and building materials industry
Airport logistics

Corporate Culture

Family-owned business with heart and mind
Culture of open doors
Short decision paths
Team spirit & openness

Employees/Sites

Over 500 nice colleagues worldwide
Subsidiaries in China, Italy, South Africa, Mexico, Brazil, India and the USA

Become a part of the DSA team and send us your complete application documents as well as specifications regarding your disposability and desired salary in German or English.

For more informationen about us visit www.dsa.de/en/karriere/

DSA Daten- und Systemtechnik GmbH
Pascalstraße 28
52076 Aachen
Tel. +49 (0) 2408 9492-0
E-Mail: jobs@dsa.de

