



Seit über 20 Jahren steht ITZ I.T. Solution für innovative Lösungen rund um IT – von der Planung und Beschaffung über die Realisierung bis hin zum Betrieb und der Wartung, im Mittelstand ebenso wie bei großen Konzernen. Über 100 Spezialist:innen aus den unterschiedlichsten Bereichen arbeiten dabei mit führenden IT-Herstellern zusammen.

Der Unternehmensbereich ITZ Display Solutions ist der erfolgreichste Full-Service Distributor für Digital Signage, Hospitality Displays und Desktop Monitore in Deutschland. Mit dem Hauptsitz in Essen vertreiben wir seit über zehn Jahren unser umfangreiches Display-Portfolio führender Hersteller und ergänzende Service-Leistungen. Ob Werbescreens, LED Walls, Videowalls, Arbeitsplatz-Monitore, interaktive Konferenzraumlösungen oder Hotel TVs – unsere Fachhandelskunden profitieren von unserer langjährigen Expertise und können sich jederzeit zu technischem Consulting und Konzeption an unser Team wenden.

Die ITZ Informationstechnologie GmbH ist seit 2007 ein Teil der Bechtle Gruppe. Mit über 13.000 Mitarbeitenden ist Bechtle eines der erfolgreichsten IT-Unternehmen und Marktführer in der Branche.

## Account Manager (w/m/d)

### Ihre Aufgaben

- zielorientierte Akquisition von Neukunden mit Fokus auf mittlere Unternehmen im Raum Nordrhein-Westfalen
- Betreuung, Entwicklung und Festigung der Geschäftsbeziehungen zu den Neukunden
- Erstellung und Präsentation von Angeboten nach entsprechender Analyse der Kundenbedürfnisse zusammen mit dem Consulting
- der Fokus liegt auf komplexen, beratungsintensiven Lösungen im Bereich der IT Infrastruktur und Cloudservices
- Erreichen der vereinbarten Unternehmensziele und Abschluss von herstellerepezifischen Zertifizierungen

### Ihr Profil

- abgeschlossene Berufsausbildung
- Branchenerfahrung als Account Manager (w/m/d) oder externer Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)
- sehr gute Kenntnisse im Infrastruktur- und Cloudbereich und der damit verbundenen Services und Technologien
- gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- sicheres und professionelles Auftreten mit Überzeugungskraft und einer starken Rhetorik
- zielstrebige, initiative, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Freude an Neukundengewinnung sowie Bereitschaft Verantwortung zu übernehmen

### Unser Angebot

- aufgeschlossenes und hilfsbereites Team sowie abwechslungsreiche Herausforderungen
- Freiraum, an Aufgaben zu wachsen
- regelmäßige Team-Events
- Top Arbeitsplatzausstattung
- 30 Tage Urlaub/Jahr
- Weiterbildungsmöglichkeiten